

Quentin Lemarié

IA appliquée, décision et influence · Des méthodes de terrain pour les futurs cadres

Bailly (78), Île-de-France · quentin@qelia.ai · +33 6 78 27 93 40 · linkedin.com/in/qlemarie · Français et britannique · anglais courant

3 pays

Pays-Bas, Royaume-Uni et France
: 14 ans à l'étranger, en anglais

5 marchés

France, Italie, Espagne, Grèce et
Royaume-Uni

Distinctions

President's Club chez LogMeln et
Coursera ; Winner's Circle chez
Gartner

FR et EN

Ateliers et conférences animés
dans les deux langues

Profil

Commercial grands comptes, formateur de mes pairs et concepteur d'outils IA. J'aide les futurs cadres à utiliser l'IA, étayer leurs décisions et faire avancer les autres avec eux. Dix-sept ans de vente, notamment chez Gartner et Coursera, avec une expérience client incluant Capgemini chez Coursera.

Enseignements proposés

Management et projets au quotidien. Comprendre un besoin, défendre une recommandation avec des preuves, négocier les priorités et convenir d'un plan d'action partagé.

IA appliquée au travail. Construire un corpus utile et des processus réutilisables. Vérifier sources, calculs et résultats. Débuter dans NotebookLM ou ChatGPT/Claude, sans prérequis de programmation.

Vente stratégique. Recherche, prospection pertinente, découverte, offre chiffrée, négociation et exécution conjointe. Un parcours spécialisé en six étapes, adapté au programme.

Apprendre en pratiquant. Produire un livrable utile, expliquer ses choix, corriger une erreur de l'IA et intégrer un fait nouveau.

Expérience de transmission

Formation et méthodes commerciales, Coursera 2020 à 2026
Conception et partage de formations : ventes complexes, développement de comptes, Growth Mindset (2024), organisation par les compétences (SBO, 2025). Création et partage d'un Joint Execution Plan (JEP) à partir de mon mutual close plan.

Manager commercial par intérim, Coursera, Londres 2022 à 2023
Coaching de huit commerciaux grands comptes EMEA sur les plans de comptes, revues d'affaires et négociations.

Conférences et mentorat 2016 à 2026
Conférences devant des centaines de personnes et ateliers d'environ douze ; sessions clients et Learning Technologies France. Vidéos : [B SMART, esprit critique et IA \(2026\)](#) ; [Webikeo, futur du learning \(2020\)](#). Mentor au Prince's Trust, Londres, 2016 à 2019.

Parcours professionnel

qelia, fondateur · Paris 2026
Conseil en automatisation IA. Conception de Forgia pour la recherche commerciale, les plans de comptes et l'administratif ; également [auraScribe](#) et [OrchIA](#).

Coursera, Account Director, Strategic Enterprise Accounts EMEA · Londres, puis Paris 2018 à ce jour
Auparavant Enterprise Account Executive, puis Account Manager. Vente grands comptes et conseil en compétences. Départ prévu fin novembre 2026.

CEB, racheté par Gartner en 2017, Major Accounts Business Development Manager · Londres 2016 à 2018
Conseil RH et leadership auprès des plus grandes entreprises françaises.

Autotask, International Channel Sales Manager · Londres 2015 à 2016
Ventes indirectes EMEA.

Gartner, Senior Account Executive · Londres 2012 à 2015
Winner's Circle.

LogMeln, Account Manager EMEA · Amsterdam 2010 à 2012
President's Club.

Repères et méthodes

- Golden Circle, Simon Sinek**
Comprendre pourquoi changer
- Prospection Basho**
Dont Why You, Why You Now (WYWYN)
- Challenger et vente par la valeur**
Gagner le droit de challenger avec des preuves
- Négociation Ackerman**
Ancrage et concessions réciproques
- Joint Execution Plan**
Objectifs, responsables et échéances partagés, issus de mon close plan
- Base de connaissances IA**
Sources, consignes, contrôles et amélioration

Travail personnel

L'aube des Architectes (2026)
Réflexion de praticien sur l'IA, l'expertise et le travail. Construire des outils et processus, puis les orienter, les vérifier et les améliorer.

Formation

- Euridis Business School**
Master 2 (bac+5), ingénierie d'affaires IT, deuxième de promotion
- Université Jean Moulin Lyon III**
Licence de droit, 2006
- Challenger Sales**
Certification

Disponibilité

À partir de janvier 2027, Île-de-France ou distanciel, selon le programme et le calendrier.